

INVESTOR RELATIONS
2026



솔루스 첨단소재
Solus Advanced Materials

INVESTOR RELATIONS

2026.07.24

Innovative Materials for a Better Future
Global Leader in Advanced Materials

Solus Advanced Materials Co., Ltd.

Disclaimer

본 자료는 정보제공을 목적으로 작성 되었으며 임의 반출, 복사 또는 타인에 대한 재배포는 엄격히 금지됩니다. 자료는 외부감사인의 감사가 완료되지 않은 상태에서 투자자 여러분의 편의를 위하여 작성 되었으며, 내용 중 일부는 외부감사인의 감사 과정에서 변경될 수 있습니다. 자료에 기재된 전망, 예상, 추정, 계획, 목표, 예정과 같은 단어와 이를 포함한 표현 등의 예측 정보는 자료 작성일을 기준으로 시장 상황과 회사의 경영 방향 등을 고려한 것으로 향후 시장 환경의 변화와 전략 수정 등에 따라 변경될 수 있으며 별도의 고지 없이 변경될 수 있음을 양지하시기 바랍니다.

또한 본 자료는 본질적으로 불확실성을 내포하고 있습니다. 불확실성으로 인하여 실제 미래 실적은 기재되거나 암시된 내용과 차이가 발생할 수 있음을 유의하시기 바랍니다. 본 자료는 투자 판단을 위한 자료로 작성된 것이며, 당사는 이 자료의 활용으로 인해 발생하는 손실에 대해 어떤 책임도 부담하지 않음을 알려드립니다. 이 자료에 포함된 회사의 재무성과에 대한 모든 정보는 한국채택국제회계기준(K-IFRS)에 따라 연결 기준으로 작성되었습니다.



Table of Contents

INVESTOR RELATIONS 2026

00 '26년 2분기 경영실적 및 계획

'26년 2분기 연결 실적
'26년 2분기 실적 및 계획
유럽 전기차 시장 전망 및 계획
북미 전기차 시장 전망 및 계획

01 Prologue

Corporate Identity
Investment Highlights
Business Roadmap

02 Growth Momentum

전지박 사업_유럽 시장 모멘텀
전지박 사업_북미 시장 모멘텀
전지박 사업_고객사 및 포트폴리오 다변화
OLED 사업_안정적 캐시카우
OLED 사업_시장 안착 및 레버리지 효과

03 Business Overview

전지박 사업
OLED 소재 사업

04 Company Overview

회사 소개 및 연혁
해외 자회사 등 계열사

05 APPENDIX

요약 연결재무상태표
요약 연결포괄손익계산서

— SECTION 00

'26년 2분기 경영실적 및 계획

Global Leader in **Advanced Materials**

| '26년 2분기 연결 실적

| '26년 2분기 실적 및 계획

| 유럽 전기차 시장 전망 및 계획

| 북미 전기차 시장 전망 및 계획

01 '26년 2분기 연결 실적

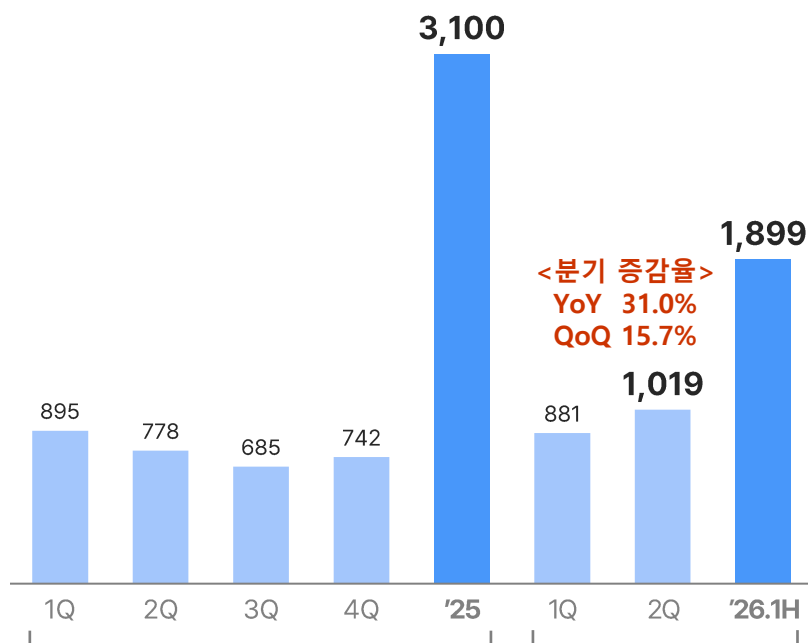


OLED 매출은 전분기와 유사, 유럽 및 북미 주요 고객사향 전지박 공급량의 증가로 매출은 전년동기대비 31.0%, 전분기대비 15.7% 증가한 1,899억원

판매확대 및 가동률 상승에 힘입어 EBITDA 적자폭이 축소되며 수익성 개선, 전년동기대비 36.1%, 전분기대비 73.6% 증가한 -46억원.

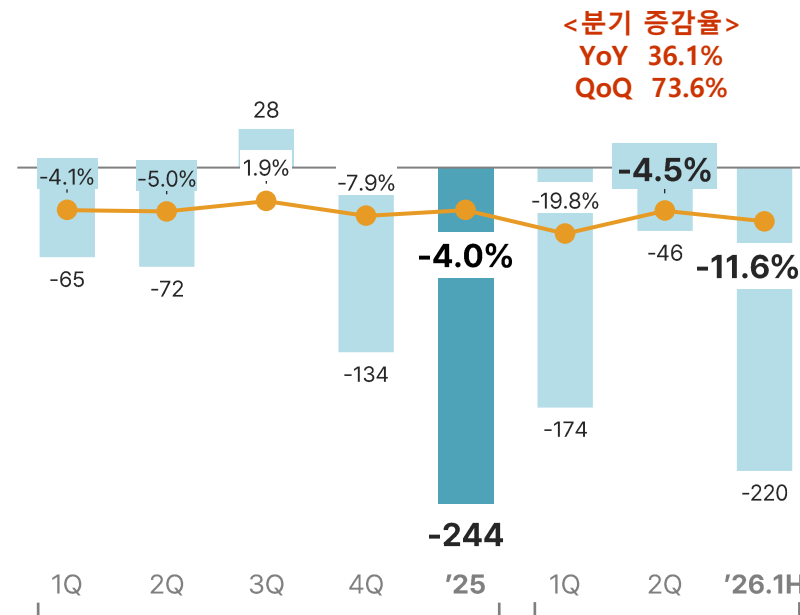
매출

(단위: 억 원)



EBITDA

■ EBITDA(억 원) ● EBITDA Margin(%)



※ 동박사업 매각이 완료되어 동박 매출을 제외

02 사업부별 '26년 2분기 실적 및 계획



'26년 2분기 실적

전자박

북미 기존 고객사향 공급 확대와 신규 고객사향 양산 공급 본격화,
유럽 주요 고객사의 수요 회복에 따른 판매량 증가로
매출 YoY 63.0% 증가, QoQ 21.6% 증가

OLED

계절적 비수기와 메모리 가격 상승에 따른 스마트폰 수요 둔화로
주요 고객사의 중소형 OLED 소재 수요 약세가 지속되며
매출 YoY 15.4% 감소, QoQ 1.9% 증가

'26년 하반기 계획

전자박

중장기 공급계약 및 ESS 프로젝트 기반 북미향 공급 확대
지역/제품 포트폴리오 최적화를 통한 유럽향 판매 확대 및 수익성 개선
주요 고객사향 고부가 SR 제품의 안정적 공급 확대

OLED

IT향 aETL 및 TV향 HTL·CPL 신규 제품향 양산 공급 확대
Red Prime 등 기존 공급 소재의 적용 모델 확대 통한 판매 증가
Green Host 신규 고객사 진입과 Application 다변화 추진

(단위: 억 원)

구 분	2Q '26	전분기 대비 (QoQ)		전년 동기 대비 (YoY)	
		1Q '26	증감율	2Q '25	증감율
매출	1,019	881	+15.7%	778	+31.0%
- 전자박	750	617	+21.6%	460	+63.0%
- OLED	269	264	+1.9%	318	-15.4%
EBITDA (%)	-46 (-4.5%)	-174 (-19.8%)	+73.6%	-72 (-5.0%)	+36.1%
영업이익 (%)	-213 (-20.9%)	-324 (-36.8%)	+34.3%	-208 (-26.8%)	-2.2%

03 유럽 전기차 시장 전망 및 계획



2026년 상반기 유럽 전기차 판매는 전년 대비 31% 증가. 하반기에도 주요국 지원정책과 신차 출시 효과로 36%의 고성장이 이어질 전망

중국계 완성차 및 배터리사의 시장점유율 확대에 성장 수혜는 고객별로 차별화될 전망

상반기



유럽 EV 판매 245만대(YoY +31%), 배터리 탑재량 131GWh(YoY +29%)

- 독일·프랑스·이탈리아·스페인의 구매보조금 재도입 등 지원정책 강화가 시장 성장을 견인
- 중국계 완성차 판매는 YoY +58%로 전체의 22% 차지, 비중국계 배터리는 53GWh(YoY +8%)로 수혜 차별화

245만대

상반기 EV 판매량
BEV 165만·PHEV 81만

131GWh

상반기 배터리 탑재량
중국계 78GWh(비중 59%)

하반기



유럽 EV 판매 298만대 전망(YoY +36%), 배터리 탑재량 160GWh 전망(YoY +36%)

- 독일 보조금 신청 본격화, 프랑스·이탈리아·스페인 지원정책 지속으로 전기차 수요 회복세 지속 전망
- 신형 EV 출시 확대에 신차 효과 본격화, 중국산 비중 증가 있으나 공급 절대량의 전반적인 확대에 긍정적

298만대

하반기 EV 예상 판매량
BEV 200만·PHEV 98만

160GWh

하반기 배터리 예상 탑재량
비중국계 65GWh(YoY +25%)



계획

Solus: 유럽 전기차 시장의 구조적 성장과 역내 공급망 강화에 대응해, 현지 생산·고객 다변화·고부가 제품 확대를 중심으로 성장기반 강화

- 헝가리 현지 생산거점을 기반으로 유럽 고객사의 공급망 안정화 및 현지조달 수요에 대응, 전지박 수요는 중장기적으로 증가할 전망
- 고객 포트폴리오 다변화 및 고부가 제품 중심 공급 확대를 추진. EU의 역내생산·저탄소 공급망 강화정책은 중장기 기회요인

※ 자료: 당사, 산업 리서치 자료(EV Volumes, S&P Global)

04 북미 전기차 시장 전망 및 영향



- 2026년 상반기 북미 전기차 시장은 정책 변화로 전기차 판매가 감소했으나, AI 데이터센터와 전력망 투자 확대에 ESS 설치량은 증가 추세
- 하반기에는 전기차 판매의 점진적 회복과 ESS 고성장이 맞물리며 전체 배터리 수요가 전년 대비 19% 증가할 전망

상반기



북미 EV 판매 65만대(YoY -26%), 美 ESS 설치량 27GWh(YoY +23%)

- 美 EV 세액공제 축소·종료 등 정책 후퇴로 수요가 위축되었으며, 완성차 재고조정과 구매 관망세 지속
- AI 데이터센터·빅테크의 전력확보 수요가 대규모 ESS 설치 견인, 전체 수요는 77GWh(YoY -11%)로 EV 감소를 ESS가 일부 상쇄

65만대

상반기 EV 판매량
BEV 51만·PHEV 15만

27GWh

상반기 美 ESS 설치량
Utility-scale 비중 86%

하반기



북미 EV 판매 97만대 전망(YoY +5%), 美 ESS 설치량 36GWh 전망(YoY +24%)

- 기저부담 완화, 신차 출시·전기 상용차 양산 확대에 EV 판매가 YoY +5%로 전환될 전망
- On-site Microgrid 확산과 세액공제 등 정책지원 지속, 전체 수요는 117GWh(YoY +19%)로 EV·ESS 동반 확대 예상

97만대

하반기 EV 예상 판매량
BEV 73만·PHEV 24만

36GWh

하반기 美 ESS 예상 설치량
Utility-scale 비중 90%



계획

Solus: 단기 EV 수요 둔화를 ESS 고성장이 보완하는 가운데, 주요 고객사 공급 확대와 북미 현지 생산기반을 통해 중장기 성장기회 확보

- 북미 EV 수요 단기 불확실성에도 주요 글로벌 고객사향 공급은 점진적 확대 전망, ESS 고성장이 전지박 신규 수요축으로 부상
- EV·ESS 포트폴리오 동시 확대에 특정 전방시장 의존도 완화. 향후 캐나다 생산거점 기반으로 북미 현지조달·저탄소 공급망에 대응할 계획

※ 자료: 당사, 산업 리서치 자료(EV Volumes, Wood Mackenzie, SEIA, IEA, COX Automotive, S&P Global Mobility)

— **SECTION 01**

PROLOGUE

Global Leader in **Advanced Materials**

| Corporate Identity

| Investment Highlights

| Business Roadmap

01





첨단소재와 혁신 솔루션으로 미래가치를 창출하는 기업

Advanced Materials

첨단소재 경쟁력

(전지박)

- EV·ESS 및 차세대 배터리용
핵심 집전체 소재 공급
- 고연신·중/고강도·극박 등
하이엔드 제품 포트폴리오 확대
- 전고체 배터리용 차세대 집전체 개발을 통한
미래 기술 경쟁력 강화

(OLED)

- 발광·비발광 소재 독자 IP 기반
고부가제품 포트폴리오 구축
- aETL·Green Host 등
신규 OLED 소재 양산 및 Application 확대

Innovative Solutions

혁신 솔루션

- 글로벌 고객사의 제품 사양 및 생산공정에
최적화된 맞춤형 소재 공급
- 유럽 현지 생산과 북미 생산거점 구축을 통한
지역 밀착형 공급망 확대
- 품질·ESG·공급 안정성을 기반으로
글로벌 고객사와의 장기 파트너십 강화

Value Creation

미래가치 창출

- 전동화·에너지저장·차세대 디스플레이 등
미래 산업 핵심 소재 공급
- 고성능 전지박과 안정적 OLED 소재 사업의
균형 있는 포트폴리오 구축
- 사업 포트폴리오 고도화·R&D 강화·균형적
CAPEX를 통한 지속가능한 기업가치 창출



글로벌 No.1 머티리얼 솔루션 파트너



글로벌 핵심 거점 기반 독보적 공급망 구축

헝가리 1·2공장 | 유럽 유일 대규모 전지박 생산

캐나다 공장 | 북미 최초 전지박 생산 및
\$3억 정책자금 확보



글로벌 고객사 포트폴리오로 입증한 기술력

글로벌 Top Tier 주요 배터리셀 등
국내 최대 수준 글로벌 고객사 8개사 구축

메이저 고객사 추가로 10개사까지
포트폴리오 다각화 전망



솔루스 첨단소재
Solus Advanced Materials



출하량 회복을 넘어선 수익 창출 구간 진입

안정적 공정 고도화 및 수익성 개선 목표

올해 전지박 매출액은 전년 대비 114% 성장한
3,940억원 목표



미래 시장을 위한 포트폴리오 다변화

ESS 비중 확대를 통해 EV 시장 변동성 대응

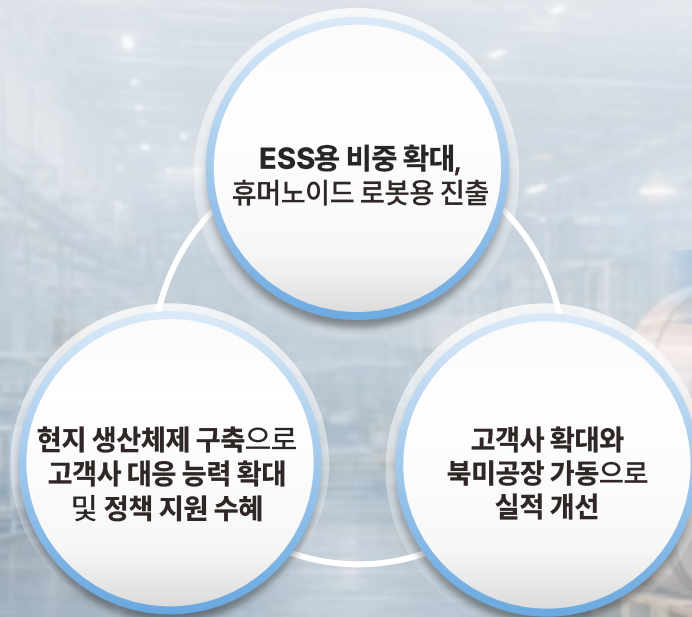
고연신 · 고강도 · 극박($\leq 6\mu\text{m}$) 제품 확대로
고부가 시장 선점

02 Investment Highlights (2)

유럽·북미 양대 시장의 **거점 확보** + 포트폴리오 구축 및 **수익성 극대화**



솔루스 첨단소재
Solus Advanced Materials



수익성 극대화를 위한 포트폴리오 구축과 현지화 전략을 통해
지속 가능한 성장 구조를 구축

운영 혁신 전략



업계 유일 유럽 및 북미 **현지 생산체제 구축**으로 경쟁 우위 확보

- 현지 고객사에 대한 대응 능력 확대 및 물류비 절감
- 현지 생산업체에 대한 **정책 지원 수혜** 및 관세 이슈 대응 가능



ESS 비중 확대를 통해 안정적 생산 및 고객 기반 강화

- 수요 변동성이 낮은 **ESS향 매출 비중 확대**로 안정적 생산물량 확보
- 가동률 상승과 ESS용 고부가 제품 생산을 통해 수익구조 개선



고객사 확대와 북미공장 가동으로 실적 본격 턴어라운드

- 추가 확보된 고객사 물량 공급이 본격화되는 **올해 하반기부터 실적 개선 전망**
- **2027년 북미공장 본격가동**으로 외형과 수익성 레벨업

02 Investment Highlights (3)

전사적 제품 믹스 개선을 통한 강력한 체질 전환 원년

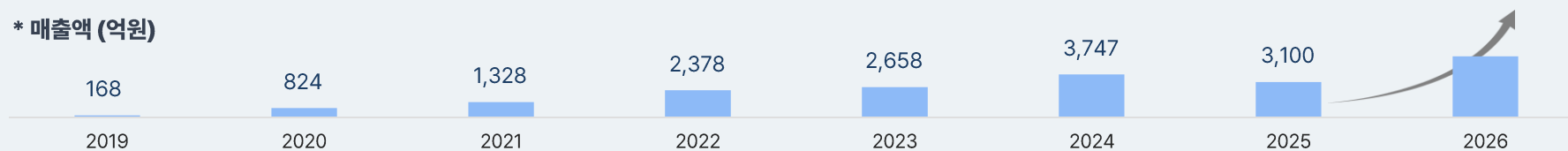




2026 · 2027 퀀텀 점프를 위한 로드맵 구축



* 매출액 (억원)



※ 전지박+OLED 사업 매출 기준('26년 4월 매각 완료된 동박사업 매출 제외)

— SECTION 02

GROWTH MOMENTUM

Global Leader in **Advanced Materials**

| 전지박 사업_유럽 시장 모멘텀

| 전지박 사업_북미 시장 모멘텀

| 전지박 사업_고객사 및 포트폴리오 다변화

| OLED 사업_안정적 캐시카우

| OLED 사업_시장 안착 및 레버리지 효과

02





업계 유일 유럽 현지 생산공장 보유로 시장 선점 및 경쟁력 확보

헝가리 제1·2 생산공장 개요

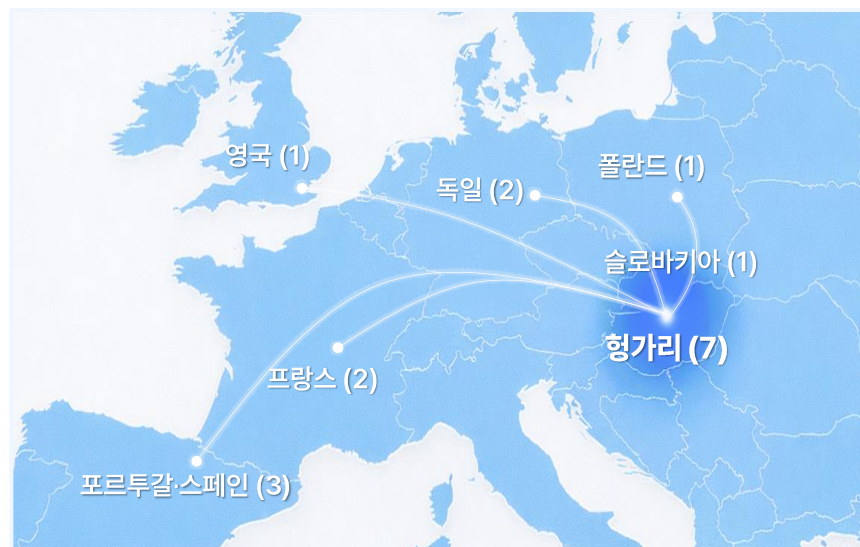


📍 위치	헝가리 터터바냐 산업단지
🏭 생산규모	3.8만톤 (제1공장 1.5만톤+제2공장 2.3만톤)
📋 생산제품	일반형, 하이엔드형(고강도/고연신/극박) 전지박 (전지박 전 영역을 커버하는 풀라인업)
📅 양산개시	2021년
👥 종사자수	420명 ('25.12 기준)
💰 총투자금	6,400억원 (선제 진출 효과로 경쟁사 대비 CAPEX 효율 우위)

유럽 내 주요 배터리 제조사 위치

유럽 전기차 클러스터의 중심 헝가리에 위치
주요 고객사 1일 운송 권역 내 위치로 신속한 공급 및 물류비 절감 가능

✓ 적기 공급 및 물류비 절감 ✓ 현지 생산공장 보유로 EU 정책 지원 수혜



▪ 국가 (제조사 수)

01 전지박 사업_유럽 시장 모멘텀 (2)



현지 생산체제 구축 + 고객사 확대 + 품질 및 원가 경쟁력으로 유럽 시장 공략 및 수익성 강화

Solution 1



독보적 생산 거점

유럽 내 유일한
선제적 생산 능력 확보

Solution 2



핵심 공급자 지위

유럽 진출 중국 주요 배터리사 등
글로벌 탑 티어 고객사군 구축

Solution 3



견조한 수요 기반

IAA, CRMA 등 정책 기반
헝가리 공장 수요 > 공급 전망

Solution 4



ESG 프리미엄

엄격한 글로벌 기준인 코퍼마커
취득으로 고객사 요구 충족

Solution 5



수익성 확보

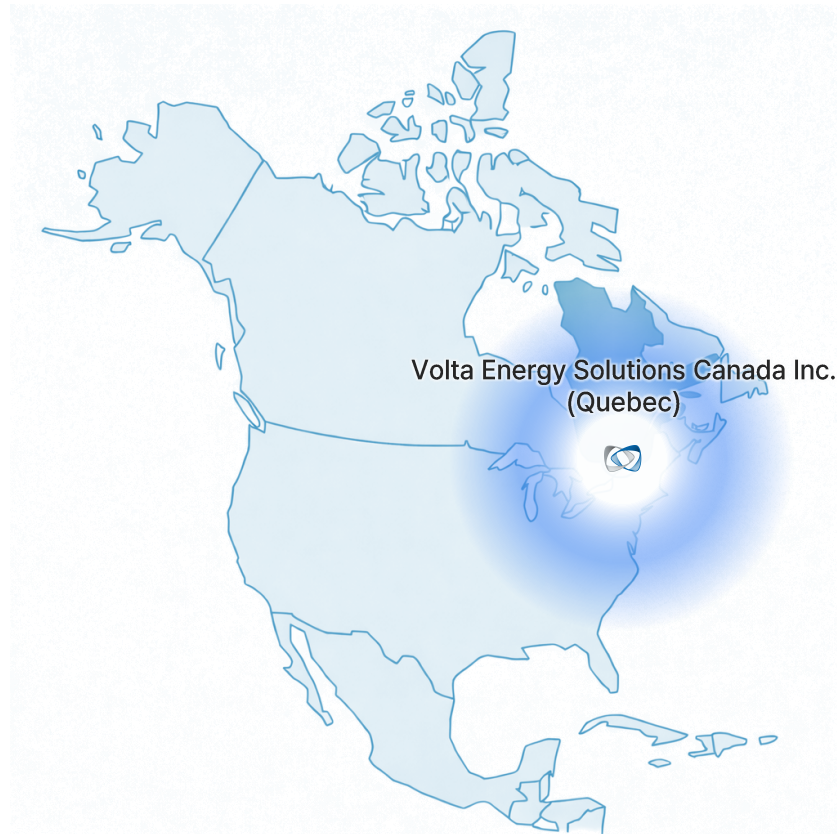
원가 및 물류 경쟁력 기반
수익 구조 개선

- **IAA(Industrial Accelerator Act, 산업가속화법)** : 중국 등에 대한 기술 이전 및 현지화 요구를 강화하고 유럽 공급망을 재편해 역내 생산과 투자를 확대하기 위한 산업 경쟁력 강화 법안
- **CRMA(Critical Raw Materials Act, 핵심원자재법)** : 배터리·전기차 등 전략 산업에 필요한 원자재의 특정국 의존도를 65% 이하로 줄이고 유럽 공급망 활용을 강화하는 공급망 자립 법안

02 전지박 사업_북미 시장 모멘텀



올해 북미 최초 대규모 전지박 공장 완공 후 2027년 고객사 승인 및 양산 본격화



Volta Energy Solutions Canada Inc.
(Quebec)

투자 규모

약 1조 원

*건설비 및 인건비 상승으로
후발주자 진입 장벽 및 원가 증가

생산 능력

최종 6.3만 톤

1단계 약 2.5만 톤
*EV용 ESS용 동시 생산

조달 현황

약 1조 원

정책 금융
약 4,400억 원(3억 달러) 포함
* 공급망안정화기금

타임라인

2027년

고객사 승인 후
*양산 및 공급 시작

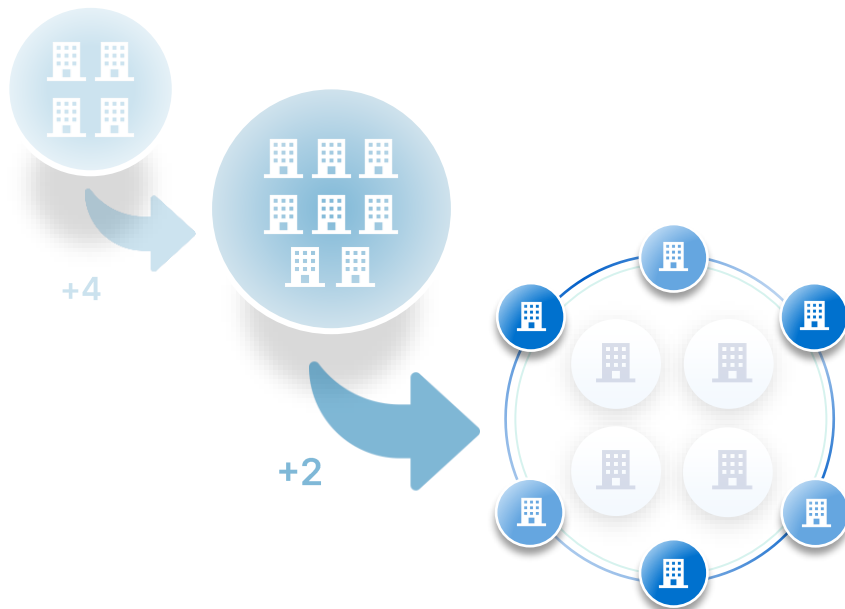
✓ 캐나다 온타리오주 1곳, 미국 동부 10곳 등 근접 지역에 다수 배터리 기업 포진

03 전지박 사업_고객사 및 포트폴리오 다변화



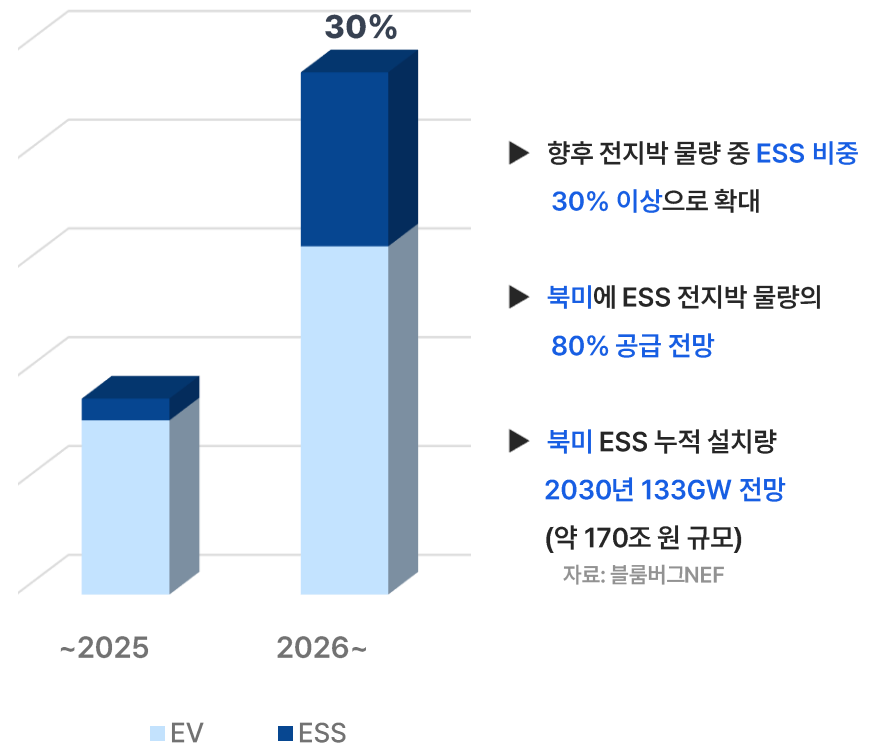
전체 매출 성장 속 지속적인 고객사 다변화 및 ESS 비중 확대

고객사 수 추이



- ✓ 10개사 이상 고객 포트폴리오 확장으로 특정 고객사 의존도 감소
- ✓ 유럽 내 주요 배터리 제조사에 납품함으로써 필수 공급자 입지 확보

포트폴리오 내 ESS 비중





OLED 사업부의 안정적인 현금 창출로 전지박 투자 사이클 지탱



안정적인 캐시카우

- 10% 중반대 영업이익률
- 전지박 투자 사이클을 지탱하는 구조적 안정성



높은 진입장벽

- 740여개의 특허와 공정 노하우 기반의 높은 진입장벽 구축
- 시장 트렌드에 따라 다양한 어플리케이션 소재 개발 추진

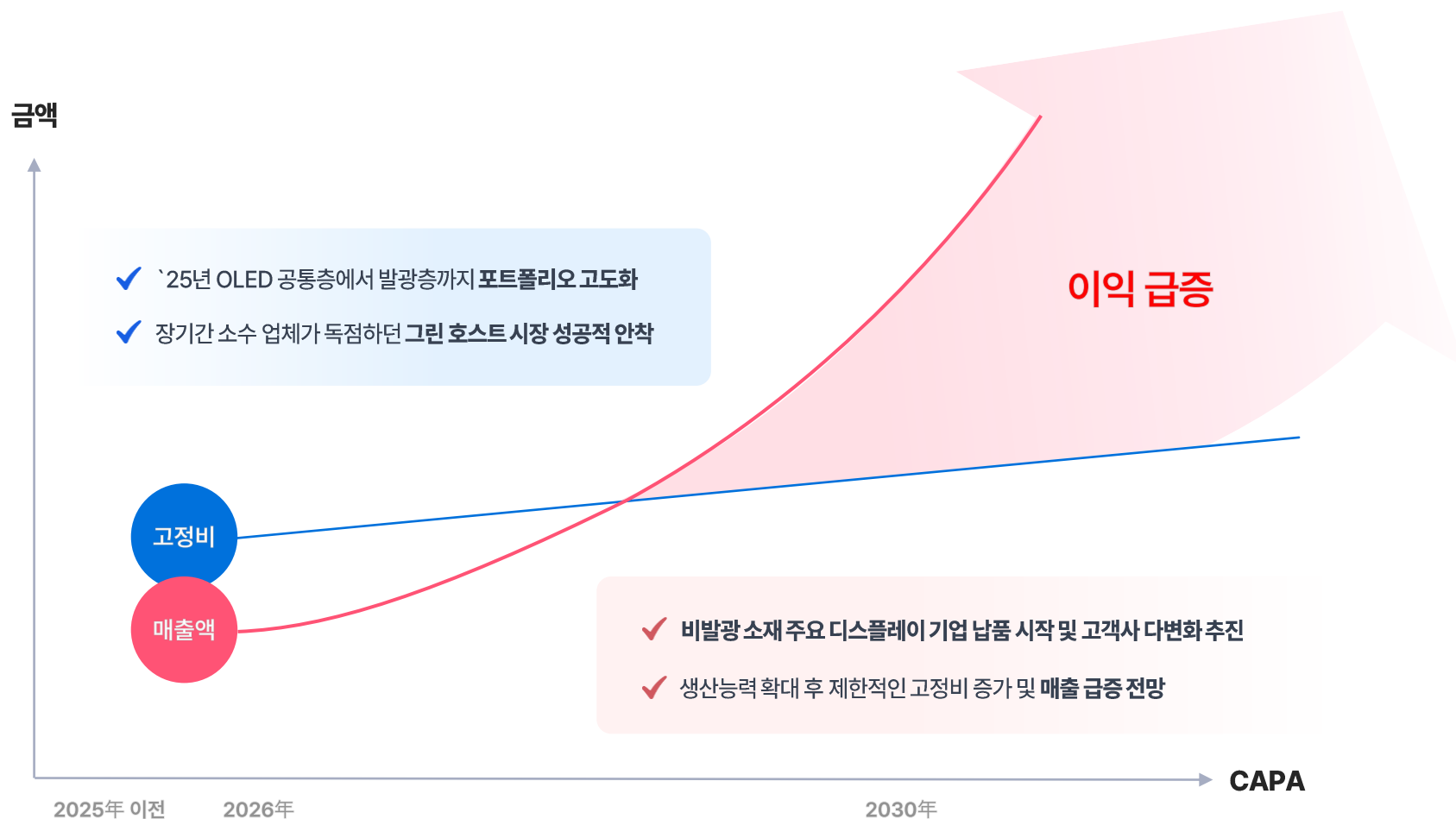


탄탄한 고객사 구축

- 글로벌 톱티어 레퍼런스 구축 중
- 장비 교체 주기의 영향을 받는 비발광 소재 채택 후 고객사 락인 효과 기대



장기 독과점 시장으로의 성공적 진입 및 캐파 확대로 레버리지 효과 기대



— SECTION 03

BUSINESS OVERVIEW

Global Leader in **Advanced Materials**

| 전지박 사업

| OLED 사업

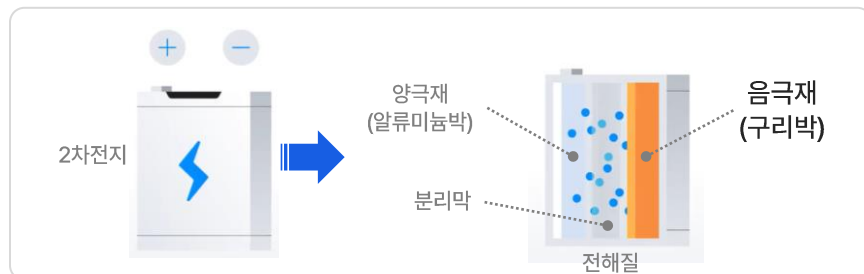
01 전지박 사업 (1)



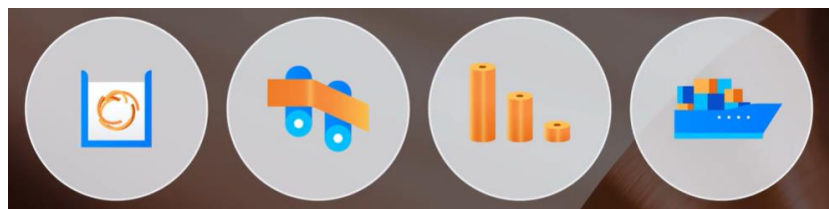
업계 최고 수준의 하이엔드 전지박 생산 기술 보유

전지박

전기차 배터리의 음극재를 구성하는 매우 얇은 구리박으로
전자가 이동하는 경로를 만들고, 전지 내부의 열을 외부로 방출하며,
전극 형상을 지지하는 핵심 소재



생산공정



구리원료 용해
(Dissolving)

전해도금(제박)
(Plating)

절단
(Slitting)

검사 및 출하
(Inspection & Shipping)

High-end 전지박 기술 트렌드

✓ 주행거리 향상

전지박 얇아질수록(박막화) 무게 감소와
활물질 적재공간 확대, 에너지 밀도 향상

✓ 수명 안정성 확보

배터리 충·방전 시 발생하는 부피
수축-팽창 응력 해소 필요

솔루스첨단소재 전지박 강점

Thickness

최저4.5 μ m의 하이엔드 전지박 제조 기술
(범용제품 8 μ m)

Length

최대 30km 이상 '무결점' 권취
가능한 양산 기술

STRENGTH

최대강도70kgf/mm²의 고강도 전지박 제조 기술
(범용제품 30~40 kgf/mm²)

ELONGATION

최대연신율15%의 고연신 전지박 제조 기술
(범용제품 8%)



프랑스 ACC(Automotive Cells Company) 고강도 제품 단독 승인
유럽 유일 High-end 제품 승인 획득, 제품 경쟁력 향상

01 전지박 사업 (2)



글로벌 16.3만톤 생산능력 확보로 EV, ESS 시장 급성장에 대응

전지박 종류

표준 전지박 (BF-PLSP) 범용 배터리용 4.5~8 μ m ——— 고강도-고연신 전지박 (SR-PLSP) 고용량 배터리용 5~8 μ m ——— 고강도 전지박 (HTS-PLSP) 고용량 배터리용 5~6 μ m

중강도 전지박 (MTS-PLSP) 고용량 배터리용 5~6 μ m ——— 고연신 전지박 (HE-PLSP) 원통형 배터리용 6~8 μ m

전지박 생산공장



볼타에너지솔루션 헝가리

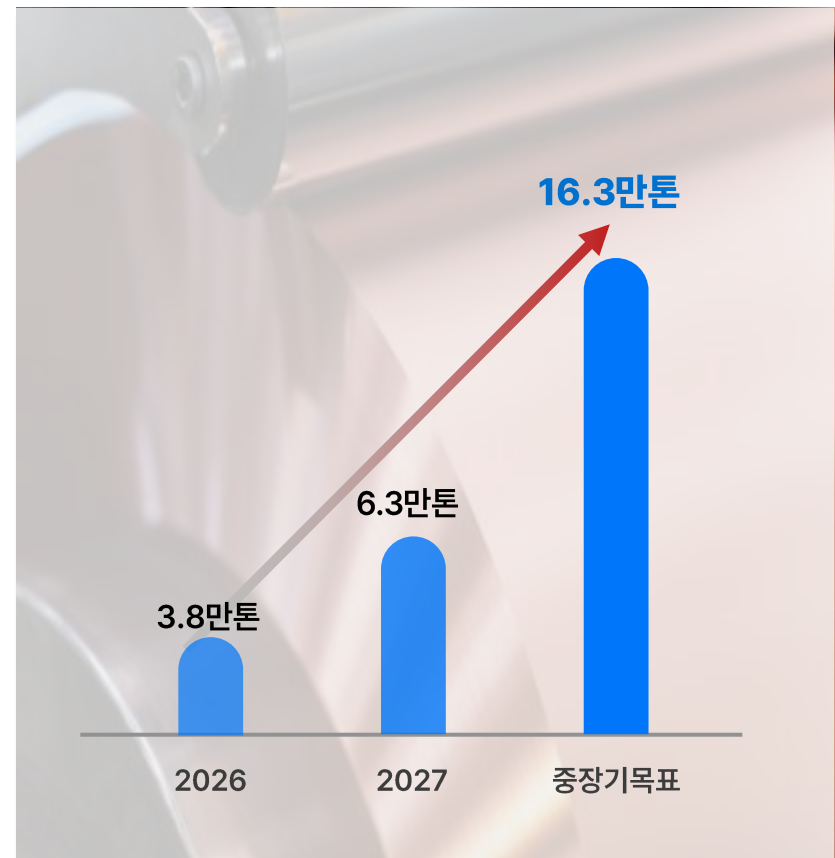
- 헝가리 제 1공장 1.5만t
- 헝가리 제 2공장 2.3만t
- 헝가리 제 3공장 6.2만t (예정)



볼타에너지솔루션 캐나다

- 캐나다 제 1공장 2.5만t (예정)
- 캐나다 제 2공장 3.8만t (예정)

전지박 CAPA



02 OLED 사업 (1)



자체 핵심 기술 및 특허 기반 고객 맞춤형 고부가 제품 독점적 공급

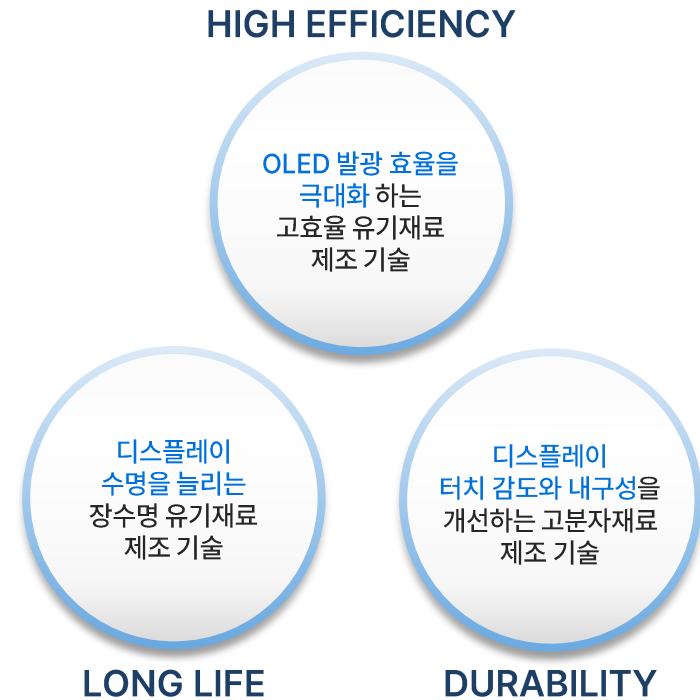
OLED

- OLED 디스플레이용 증착 유기재료(공통층, 발광층) 공급
- 비발광 소재인 고분자 재료 및 차세대 디스플레이 기술로 사업영역 확장
- HBL(정공방어층) 분야에서 2014년 이후 시장 지배적 우위 유지
- HBL 관련 특허 출원 약 740건 보유로 글로벌 최고 수준의 기술력 확보

OLED 소재 제품



솔루스첨단소재 OLED 소재 강점



02 OLED 사업 (2)



중장기 성장 및 생산 캐파 확보를 위해 OLED 소재 생산 및 공급 역량 강화

OLED 소재 생산공장



(한국) 경기도 분당

본사:
R&D 및 영업. 유기재료 및
고분자재료 연구소를 통한
제품 개발 및 고객 밀착형 영업



(중국) 강소성(장쑤성) 창수

중국 공장:
중국 고객사 성장세에 따른
선제 대응 및 고객 서비스 강화



(한국) 전북 익산 함열

함열 공장(신공장):

'26년 3월 준공. 기존 익산 공장을 이전. 신규공장 증설 완료.

OLED 주력 제품 생산 및 강력한 품질관리를 통해 제조 기술 경쟁력 보유,
고분자재료 사업 및 미래기술 생산 내재화를 통한 사업 경쟁력 강화

Innovative Materials for a Better Future
INVESTOR RELATIONS 2026

SECTION 04

COMPANY OVERVIEW

Global Leader in **Advanced Materials**

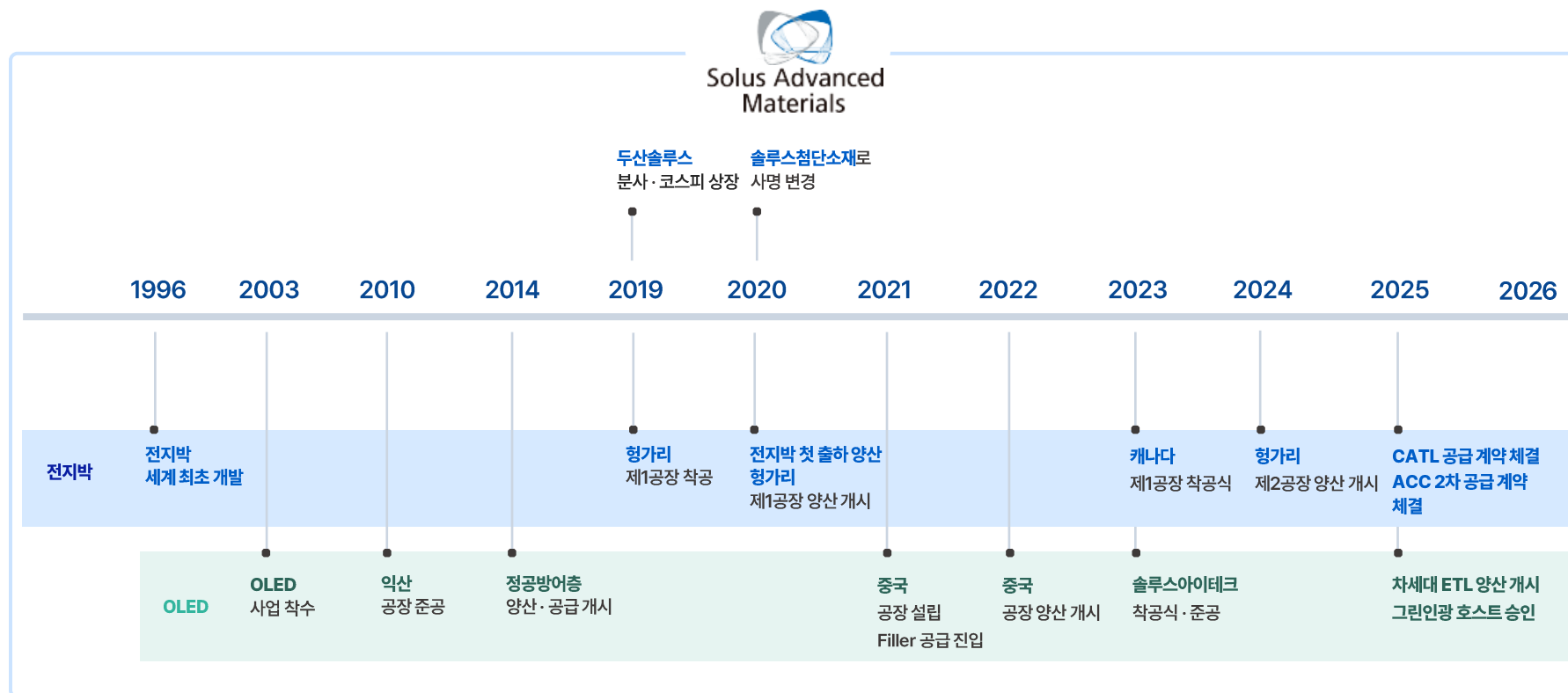
회사 소개 및 연혁

해외 자회사 등 계열사



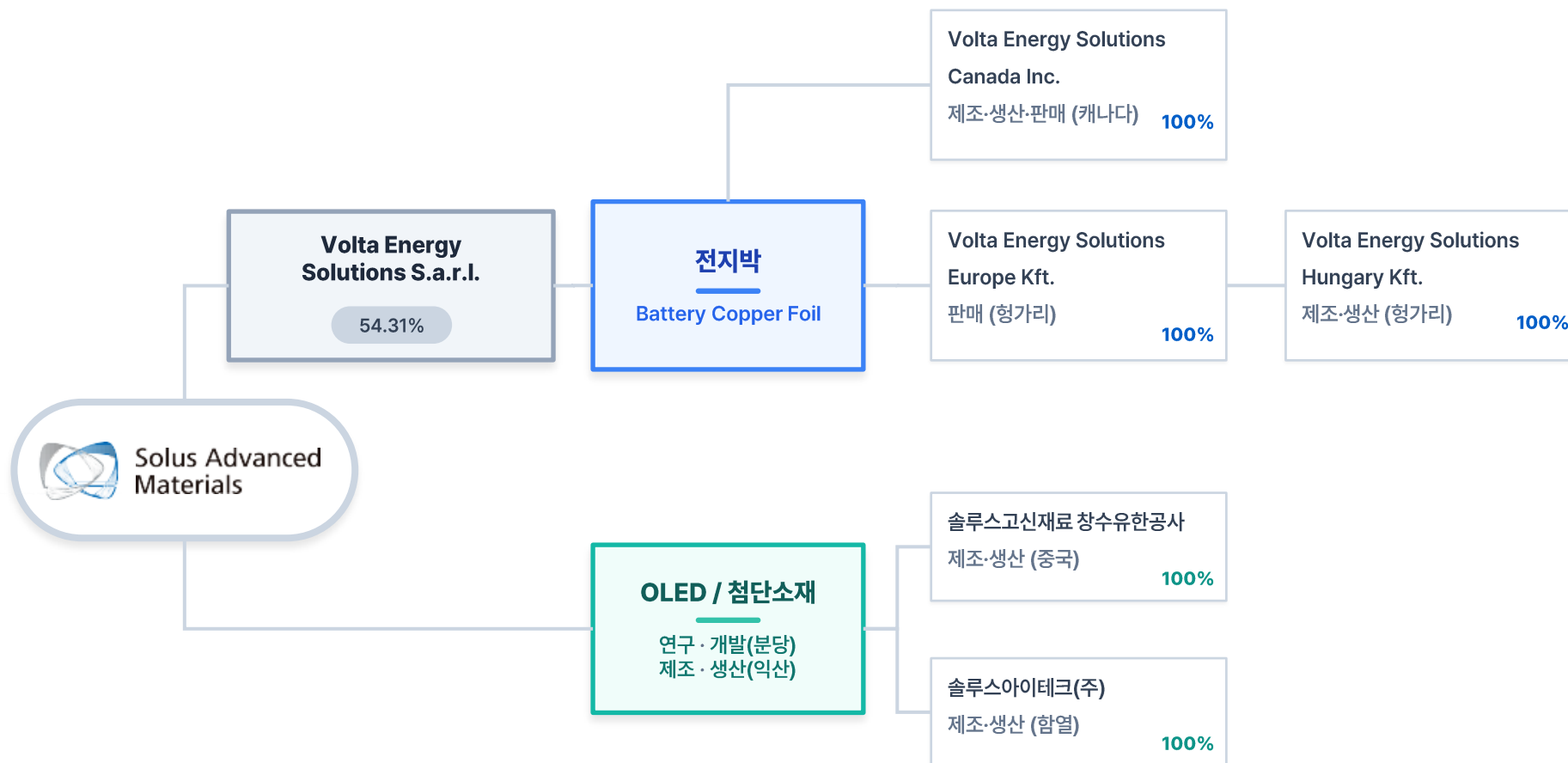
1996년 전지박 사업 시작, 글로벌 배터리 소재 선도기업으로 성장

회사명	솔루스첨단소재(주)	임직원수	1,123명 (2025년 12월)
설립일	2019년 10월 1일	매출	6,167억원 (2025년)
대표이사	곽근만	자산총계	2조 1,669억원 (2025년)





글로벌 주요 생산거점(한국·유럽·북미·중국) 구축을 통한 대응 능력 완비



— SECTION 05

APPENDIX

Global Leader in **Advanced Materials**

| 요약 연결재무상태표

| 요약 연결포괄손익계산서



(단위 : 억원)

구 분	'21. 12	'22. 12	'23. 12	'24. 12	'25. 12	'26. 06
유동자산	3,945	5,080	5,643	5,972	4,593	3,316
비유동자산	6,171	9,530	11,424	14,822	17,012	18,927
자산총계	10,116	14,610	17,067	20,794	21,605	22,243
유동부채	2,926	4,221	5,680	8,236	11,128	6,319
비유동부채	1,968	1,208	805	1,643	1,021	5,632
부채총계	4,894	5,429	6,485	9,879	12,149	11,951
자본금	40	45	45	91	91	91
자본총계	5,222	9,181	10,582	10,915	9,456	10,292
부채비율	94%	59%	61%	91%	128%	116%
[차입금]						
차입금	2,995	3,520	3,746	7,645	8,760	8,914
현금	1,396	1,628	2,741	1,751	666	703
순차입금	1,599	1,893	1,006	5,894	8,094	8,211

02 요약 연결포괄손익계산서



(단위 : 억원)

구 분	'21년	'22년	'23년	'24년	'25년					'26년		
					1Q	2Q	3Q	4Q	계	1Q	2Q	계
매출액	3,803	4,612	4,294	5,709	895	778	685	742	3,100	881	1,019	1,899
전자박	378	1,127	1,546	2,483	598	460	364	415	1,837	617	750	1,367
OLED	950	1,251	1,112	1,264	297	318	321	327	1,263	264	269	532
동박	2,036	1,805	1,636	1,962	-	-	-	-	-	-	-	-
바이오	440	429	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
매출원가	3,028	4,158	4,122	5,307	871	771	566	775	2,983	951	1,011	1,961
매출총이익	775	454	172	402	24	7	119	-33	117	-70	8	-62
판매관리비	725	906	904	946	228	215	233	254	930	254	221	475
EBITDA	398	-6	-93	133	-65	-72	28	-134	-244	-174	-46	-220
영업이익	50	-452	-732	-544	-204	-208	-113	-287	-813	-324	-213	-537
(%)	1.3%	-9.8%	-17.0%	-9.5%	-22.8%	-26.8%	-16.5%	-38.7%	-26.2%	-36.8%	-20.9%	-28.3%
이자손익	-45	-67	-163	-194	-40	-50	-49	-51	-190	-42	-51	-93
외환차손익	81	113	-3	16	-9	1	-8	-10	-27	-6	-7	-13
외화환산손익	15	58	-7	423	-61	-416	115	80	-282	287	74	361
법인세차감전순이익	36	-367	1,884	-374	-332	-676	-68	-296	-1,372	-110	-225	-335
법인세	9	71	625	53	18	-154	104	-28	-60	-7	69	62
계속영업손익	27	-438	1,259	-427	-350	-522	-172	-268	-1,312	-103	-294	-397
중단영업손익	-25	-34	9	-	31	-1	-120	18	-72	74	887	961
당기순이익	2	-472	1,268	-427	-319	-523	-291	-250	-1,384	-29	593	564
지배주주 순이익	119	-113	1,875	46	-157	-410	-101	-1	-669	79	423	502

※ 당기는 감사 전 재무제표 기준

※ 솔루스바이오텍 매각 절차 종료에 따라 '23.1Q부터 중단사업(바이오) 매출제외, 중단영업손익으로 분류

※ CFL(Circuit Foil Luxembourg) 매각 절차 종료에 따라 '26.1Q부터 중단사업(동박) 매출제외, 중단영업손익으로 분류

INVESTOR RELATIONS
2026



솔루스 첨단소재
Solus Advanced Materials

INVESTOR RELATIONS 2026