

솔루스첨단소재 주주 여러분께 드리는 서한

존경하는 주주 여러분께,

안녕하십니까. 솔루스첨단소재 대표이사 박근만입니다.

항상 솔루스첨단소재를 믿고 지지해 주신 주주님께 깊은 감사의 말씀을 드립니다.

지난 몇 년간 어려운 시장 환경 속에서도 흔들림 없이 우리의 길을 걸어올 수 있었던 것은 주주 여러분의 신뢰와 성원이 있었기 때문입니다.

대표이사로서 처음으로 주주님께 서한을 드리며, 회사의 현재 상황과 앞으로의 계획을 말씀드리고자 합니다.

솔루스첨단소재는 현재 전지박, 동박, OLED 사업을 영위하고 있습니다. 지난 7 월 공시한 바와 같이 동박 사업은 매각 절차를 진행하고 있습니다. 연내에 매각을 완료하고, 이를 통해 유입될 재원을 향후 성장성이 압도적으로 큰 전지박 사업에 집중하는 전략적 선택을 하고자 합니다. 이는 단기 변동이 아닌 장기 기업가치 제고 관점에서, 솔루스첨단소재가 집중해야 할 핵심 영역에 역량과 자본을 재배치하는 결정입니다.

전지박 사업은 헝가리에서 그린필드 방식(새로운 공장이나 사업장을 직접 신설하는 투자 방식)으로 시작했습니다. 기존 인프라가 전혀 없는 상황에서 부지 선정, 생산시설 건설, 환경 규제 대응, 법률 및 행정 승인, 공정 인증, 제조 안정화까지의 전 과정은 결코 쉽지 않았지만, 제 1 공장에 이어 제 2 공장까지 확충하며 생산성과 수율을 크게 높여 제조 경쟁력의 기반을 더욱 단단히 다지고 있습니다.

이 과정에서 당사의 룩셈부르크 자회사 CFL(Circuit Foil Luxembourg, 서킷포일룩셈부르크)의 고도화된 전지박 제조 기술을 이전받아, 헝가리 공장이 세계 최고 수준의 기술력과 품질 기준을 조기에 확보할 수 있었습니다. 유럽의 까다로운 규제

절차와 높은 기술 기준을 모두 통과한 끝에, 현재 유럽에서 전지박을 현지 생산·공급할 수 있는 유일한 기업으로 자리매김했습니다. 이는 단순한 생산거점 확보가 아니라, 유럽 전기차 밸류체인을 공급 안정성을 바꾼 중요한 전략적 성취입니다.

유럽 전기차 시장을 겨냥해 구축된 헝가리 생산기지는 이미 '유럽의 강자'로 자리잡았습니다. 여기에 더해, 캐나다 법인은 북미 전기차 시장을 타겟으로 한 북미의 강자'가 될 것입니다. 2027년부터 북미 전기차 시장을 타겟으로 공급을 확장하기 위한 발판을 마련함으로써 트라이앵글 생산 및 판매 체계(EU-NA-ASIA)의 글로벌 공급망을 완성할 계획입니다.

이제 솔루스첨단소재는 글로벌 시장에서 확고한 입지를 다지며, 제 2의 도약 시점에 있습니다.

■ 고객사 확대와 글로벌 시장 확장

고객 다변화를 통해 글로벌 고객 포트폴리오를 완성할 수 있는 괄목할 진전을 이루었습니다.

전지박 사업은 2021년 첫 공급을 시작한 이후 작년까지 4개 고객사와 거래를 이어왔고, 올해만 신규 3개 고객사와 공급계약을 체결했으며, 연내 추가 1개 고객사와의 계약 체결을 통해 총 8개 고객사로 확대될 예정입니다. 기존 및 신규 고객사 모두 글로벌 Top 10 배터리셀 및 OEM 기업입니다. 단 1년 만에 고객사가 4개사에서 8개사로 두 배로 늘어난 것은, 단순한 숫자의 증가가 아니라 회사의 기술력과 신뢰도에 대한 글로벌 시장의 평가를 보여주는 결과입니다. 우리의 기술력과 신뢰가 시장에서 인정받고 있다는 증거입니다. 특히, 올해 12월부터 일부 신규 고객사로의 초도 물량 공급이 개시되어 본격적인 매출 확대가 가시화되고 있습니다.

■ 현지 협력 및 차세대 기술개발 강화

미래를 위한 R&D 및 특허 강화 전략을 지속하고 있습니다.

전방산업의 빠른 변화 속에서도 민첩하게 대응하며, R&D 투자와 특허 출원, 그리고 차세대 전지박 기술 개발을 통해 한층 더 강한 기업으로 나아가고 있습니다. 기존의

제조 경쟁력을 넘어, 초박막·고강도·친환경 전지박 기술 개발을 통해 기술 초격차를 실현하고 있습니다. 헝가리와 캐나다 현지에서는 정부 및 산학 협력을 강화하며, EV 생태계 내 주요 업체들과 공동으로 차세대 전지박 제품 개발을 추진하고 있습니다. 이는 단순한 연구 협업이 아니라, 양산을 목표로 한 실질적 공동개발 프로젝트로, 미래 세대 배터리 기술 선점을 위한 전략적 움직임입니다. 최근 고도화된 전지박 기술을 기반으로 유럽에서 유일하게 고강도 High-End 제품의 승인을 획득했습니다. 앞으로도 각 지역의 산업·학계·정부와의 긴밀한 협력을 통해, 솔루션첨단소재의 기술 생태계를 더욱 넓히고 강화해 나가겠습니다.

■ 기술과 신뢰를 지키는 정당한 싸움

정당한 기술경쟁력과 고객 신뢰를 최우선 가치로 삼고 최선을 다해 상대측 특허 무효를 입증하겠습니다.

저를 포함한 임직원은 현재 미국, 유럽, 한국에서 진행 중인 특허소송의 승소를 위해 전념하고 있습니다. 오랜 업력의 유럽 자회사 CFL의 기술력을 통해 1990 년대에 세계 최초로 배터리용 동박을 개발했으며, 이는 상대측이 동박 시장에 진출하기 훨씬 이전입니다. 이미 시장에 판매한 이력과 다수의 선행제품들이 존재합니다. 상대측의 특허가 무효임을 입증할 수 있는 강력한 자료를 확보하고 있으며 법정에서 이를 증명할 것입니다. 최선을 다해 당사의 기술력과 정당한 권리를 글로벌 법정에서 반드시 입증하여, 기술경쟁의 정당성을 지켜낼 것입니다.

■ 지속가능한 성장과 기업가치 제고

기술기업을 넘어 지속가능한 글로벌 소재기업으로 성장하겠습니다.

생산 전 과정에서의 에너지 효율 개선, 탄소 저감형 공정 도입 뿐만 아니라 ESG 기반의 투명한 경영체계를 강화하고 있습니다. 이를 통해 '환경과 함께 성장하는 기업'으로의 길을 걷고 있습니다. 지난 6 월에는 한국거래소 밸류업지수에도 포함되었습니다. 이에 멈추지 않고 지속적으로 ESG 기반의 지속가능한 가치를 창출하는 기업으로 성장하여 장기적인 주주가치 향상을 이루어가겠습니다.

솔루스첨단소재는 '풍림화산(風林火山)'의 정신으로 나아가고자 합니다.
바람처럼 빠르게 움직이고, 숲처럼 차분히 준비하며, 불길처럼 열정적으로 도전하고,
산처럼 흔들림 없이 버티겠습니다. 변화와 위기 속에서도 기회를 찾아 성장하는 지속
가능한 글로벌 소재기업으로 만들어 가겠습니다. 주주 여러분과 함께 기업 가치를
높이고, 그 성장을 기반으로 한 지속적인 주주환원을 통해 신뢰받는 기업이 되겠습니다.

존경하는 주주 여러분,
주주 여러분의 신뢰와 기대를 결코 가볍게 여기지 않고, 오늘의 준비가 내일의 성장을
이끌 수 있도록 준비하겠습니다. 기업 가치가 높아질수록 그 성과는 주주 여러분께 더
크게 돌아가도록 하겠습니다. 솔루스첨단소재는 끊임없이 올라가는 기업(Going-up
Company)으로, 주주와 함께 성장의 길을 걸겠습니다.

감사합니다.

대표이사 곽근만

