

두산솔루스㈜

2019년 경영실적

2020.2



Investor Relations 2019

Doosan Solus

Disclaimer

본 자료의 실적은 투자자 여러분들의 편의를 위하여 작성된 자료로서, 내용 중 일부는 외부감사 결과에 따라 변동될 수 있음을 양지하시기 바랍니다.

본 자료는 투자자 여러분의 투자 판단을 위한 참고 자료로 작성된 것이며, 당사는 이 자료의 내용에 대하여 투자자 여러분에게 어떠한 보증을 제공하거나 책임을 부담하지 않습니다. 또한 당사는 투자자 여러분의 투자가 자신의 독단적이고 독립적인 판단에 의하여 이루어질 것으로 신뢰합니다.

본 자료의 재무자료는 IFRS 연결 기준입니다.

목차

I. '19년 실적 및 '20년 경영계획

II. 요약 재무제표

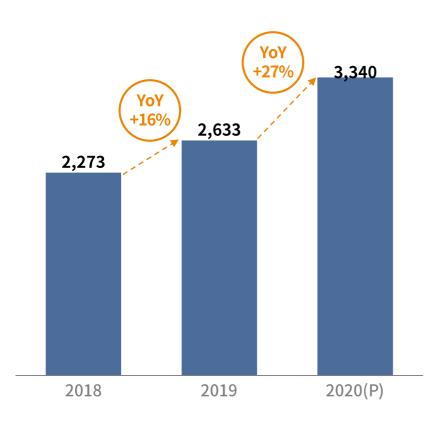
III. Appendix

'19년 연간 실적 및 '20년 계획

- '19년 실적: 동박, OLED 소재 및 바이오 소재의 고른 성장으로 전년 대비 매출 16%, 영업이익 40% 증가
- '20년 계획: OLED 소재 매출 확대, High-end 동박 비중 증가 및 전지박 양산 시작으로 전년 대비 25% 이상 매출 증가 계획, 기존 사업 영업 이익률은 전년 대비 증가하나 전지박 사업 준비 비용 증가로 전체 영업 이익률은 일부 감소 계획

[연간 매출액 추이]

단위:억원



[연간 영업이익 추이]



'19년 4분기 실적

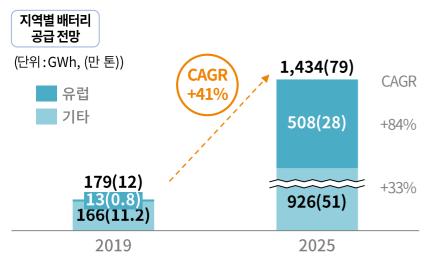
•매출:OLED소재적용증가,5G향고부가동박비중확대,천연화장품소재매출증가로전년동기대비18%,전분기대비5%증가

• 영업 이익: Mobile향 OLED 소재 해외 매출 증가, 5G용 High-end 동박 지속 확대로 기존 사업 영업이익은 전분기 대비 10% 증가하였으나, 전체 영업이익은 헝가리 공장 본격 양산 관련 비용 인식으로 전분기와 유사한 수준



Investor Relations 2019 Doosan Solus

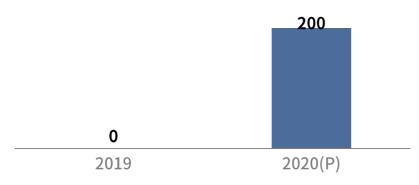
전지박 - '19년 연간 실적 및 '20년 계획



- ※ 출처: SNE Research, 지역 기준은 배터리 공장 Base
- ※ '19년 670톤/Gwh, '25년 553톤/Gwh

매출

(단위:억원)



['19년 추진 성과]

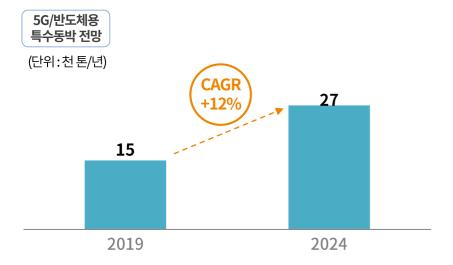
- 헝가리 전지박 공장 진척률 91% (1만 톤 기준)
- '20년 3월 시양산을 목표로 공장 인허가 및 준공 마무리 작업 진행 중
- Major 배터리 업체와의 중장기 공급 계약 통해 건립 중인 1만톤 Capa.의 70% 물량 확보
- '20년 8월부터 헝가리 본격 양산 예정
- 6μm 고강도, 고연신, 전지박 양산 제품 공급 중 (CFL)
- Global Major 배터리고객사유럽 생산용

['20년 추진 전략]

- 성공적 양산 Set-up 완료 및 Major 고객 중장기 물량 공급 기반 구축
- 1만 톤 생산체계 구축
- 주요고객사품질인증조기승인추진
- 본격 양산 통한 고객 확대 및 추가 중장기 공급 계약 체결
- 추가 1.5만 톤 Capa. 목표로 증설 추진 (Phase 2)
- 설계진행중,하반기공사시작예정

Investor Relations 2019 Doosan Solus

동박 - '19년 연간 실적 및 '20년 계획





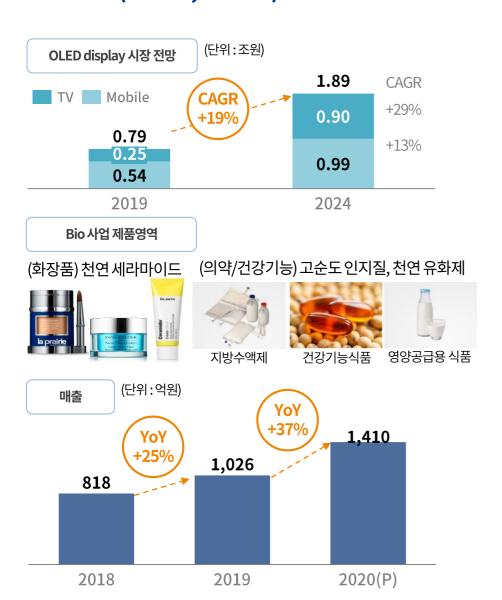
['19년 추진 성과]

- High-end 중심의 Portfolio 구축
- 5G개화로기지국 및 Data 센터 구축 증가
 - · Low Loss (신호 저손실), High Frequency (고방열) 등 관련 High-end 동박 제품 비중 증가
- E사, N사, C사 등 글로벌 Network 장비 M/S 1위
- •시장선도제품개발및수율개선
- Ultra Low Loss 제품개발 및 양산개시
- 초극박제품개발및고객Test진행

['20년 추진 전략]

- High-end 동박지속 강화 통한 Portfolio 개선 극대화
- 5G 개화 및 데이터 처리량 급증으로 신호 손실률 낮고 방열 성능이 우수한 고품질 동박 제품 수요 급증
- 스마트 Device 확산, 데이터량 증가로 반도체용 극박 수요 고성장 전망 → 초극박 제품 시장 진입
- Hi-end 동박 수요 증가 대응 위한 Capa. 증설 예정
- 룩셈부르크 공장(CFL: Circuit Foil) 증설 (~ '21년)

첨단소재(OLED, 바이오) - '19년 연간 실적 및 '20년 계획



['19년 추진 성과]

- 중화권 고객사 매출 확대 및 천연 소재 수요 증가에 대한 적극 대응으로 전년 대비 매출 25% 증가
- OLED: Mobile 매출 지속 증가 및 TV 진입 기반 확보
 - · S사 M10향 aETL 양산 진입, 중화권 4개 패널사 진입 및 매출 비중 증가 (전년비 116%)
 - · S사 TV향 독자 소재 R&D 승인, 샘플 매출 증가
- 바이오: 천연화장품소재 매출증가
 - · 선진 시장 신규 고객 진입 및 M/S 확대
 - · 중국시장대상 Target 제품 개발 및 시장 진입

['20년 추진 전략]

- OLED: 고객 M/S 확대 및 제품 다각화
- Mobile:신규 융합소재 개발 및 고객 승인으로 소재 채택률 증가 및 해외 매출 확대
- TV:S사TV양산제품진입및L사TV매출확대
- 중국 수요 증가 대응을 위한 Capa. 증설 계획(~'21)
- •바이오:주요사업경쟁력강화
- 천연화장품신규소재확보, 제형역량활용한세라마 이드제품 Portfolio 강화및 Value Chain 확대 추진

목차

I. '19년 실적 및 '20년 경영계획

II. 요약 재무제표

III. Appendix

Investor Relations 2019 Doosan Solus

요약 재무제표

[요약 재무상태표]

(단위 : 억원)

구 분	연결
	'19. 4Q
유동자산	2,306
비유동자산	2,446
자산총계	4,752
유동부채	1,487
비유동부채	2,038
부채총계	3,525
자본금	40
자본총계	1,227
부채비율	287%
[차입금]	
차입금	1,840
현금	946
순차입금	894

[요약 손익계산서]

(단위 : 억원)

구 분	연결
	'19. 4Q
매출액	700
매출원가	464
매출총이익	236
판매관리비	134
영업이익	102
(%)	15%
이자비용	9
법인세차감전순이익	69
당기순이익*	27

[※] 감사 전 재무제표 기준

^{※ *} 배당관련 법인세 반영

목차

I. '19년 실적 및 '20년 경영계획

II. 요약 재무제표

III. Appendix

회사개요 및 사업소개

[회사 개요]

<u>회사명</u>	두산솔루스(주)
<u>대표</u>	이윤석
<u>설립일</u>	2019.10.01
<u> 상장일</u>	2019.10.18(코스피)
<u> 자본금</u>	40억
<u>임직원수</u>	720명('20년 1월말 기준)
<u>본사위치</u>	전북 익산시 석암로 11길
- <u>전지박</u>	헝가리(개발/생산/판매)
- <u>동박</u>	룩셈부르크(개발/생산/판매)
- <u>OLED, Bio</u>	용인(개발), 익산(생산)

[사업 소개]



주요 사업장

